

経営資本営業利益率の分解(収益性)

(1) データの取得

自社の(年次)決算書から次の数値を取り出します。

・売上総利益(損益計算書に計上)

製造業では原価明細も取得。

・販売管理費(損益計算書に計上)

更に分解した、人件費※/広告費/出張旅費等(対売上高比で1%以上を目安)。

※役員を除く販売管理部門の給与・福利厚生費

(2) 計算

次に、取り出した数値を計算します。

・売上高総利益率 = $\text{売上総利益} \div \text{売上高}$

・売上高販売管理費比率 = $\text{販売管理費} \div \text{売上高}$

・売上高人件費比率(販売管理部門) = $\text{人件費(販売管理管理部門)} \div \text{売上高}$

注) 営業利益 = $\text{売上総利益} - \text{販売管理費}$ です。そのため売上高総利益率は高い数値が望ましい。一方、売上高販売管理費比率は低い数値が望ましい。